



15.02.2012

Stellenausschreibung

Mitarbeiter technischer Vertrieb (m/w)

Vertrieb von Werkstoffprüfmaschinen und Sonderprüfmaschinen



Nutzen Sie Ihre Kompetenz um marktführende Prüfsysteme für die zerstörende Werkstoffprüfung national und international zu vertreiben. Wir bieten Ihnen die Chance im Rahmen einer Altersnachfolge eine Schlüsselposition in unserem wachsenden Unternehmen einzunehmen.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung unserer Bestandskunden und aktive Akquisition von Neukunden
- Angebotserarbeitung inkl. Angebotskalkulation in enger Zusammenarbeit mit den Konstruktionsabteilungen
- systematische Marktbeobachtung und Erarbeitung kundenindividueller Verkaufsstrategien
- Repräsentation des Unternehmens auf nationalen und internationalen Messen

Voraussetzungen:

- ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit mit Kundenorientierung, Akquisitionsstärke, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- abgeschlossenes technisches Studium oder betriebswirtschaftliches Studium mit Vertiefung Ingenieurwesen (Wirtschaftingenieur) und/oder entsprechende Erfahrungen auf dem gesuchten Gebiet
- unternehmerisches Denken, hohes Verantwortungsbewusstsein und Einsatzbereitschaft
- sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office (Word, Excel)
- Reisebereitschaft und PKW-Führerschein
- gute Englischkenntnisse

Wir bieten:

- ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet
- interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden mittelständigen Unternehmen mit internationalem Hintergrund
- Attraktive, ergebnisorientierte Bezahlung und gute Sozialleistungen
- unbefristetes Arbeitsverhältnis

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an unsere Geschäftsführerin Dr. Claudia Weller, die Ihnen gerne unter Telefon 034297/1435-11 für weiterführende Vorabinformationen zur Verfügung steht.

